

未来を切り拓く、 中小企業診断士へ

これから求められる**12**のスキルで
あなたの可能性を広げよう。

イマスキ講座

Zoomオンライン講座 2024.4.21 SUN ~

“いま”身につけたいスキルアップ講座

省人化・省力化支援

事業再生・中小企業の統廃合(M&A)支援

中堅企業支援

中小企業支援に欠かせない、 今注目のテーマでスキルを磨こう!!

スマホで
簡単
アクセス!

来たる4月21日(日)より弊社では「いま身につけたいスキルアップ講座」(略して「イマスキ講座」と称して、中小企業診断士向けの講座を開設することに致しました。開設の背景には、これまで「補助金バブル」といわれた資金供給の支援の在り方が、コロナが収束したことにより終りが見えてきて、いよいよ本当の意味で「コンサルタント」としての真価が問われるようになってくる可能性があります。加えて、弊社はこれまで事業者様に対して、補助金支援をさせていただくことが接点の中心でしたが、コンサルタント一人ひとりの持つ得意分野・専門分野が実は中小企業支援に活かされると、知ってもらいたいと思ったことがきっかけです。主な講座内容は、とくに国が予算を振り分けている省人化・省力化支援、事業再生支援などで、いずれの講座も座学と実習を組み合わせた4時間の集中講座です。例えば、人手不足に対応する省力化支援では、ITツールを活用した業務改善の実践的スキルを、事業再生支援ではWebを駆使した売上向上のアプローチ方法を学びます。また、中小企業支援では実践的なコンサルティング能力を高めるための論理的思考の技術

を、各分野の支援経験が豊富な現役の中小企業診断士が講師となり学習いただくこととなります。資金融資中心の支援から生き残りをかけた企業の育成支援へと、今後支援の在り方はシフトしていくと思われれます。イマスキ講座を受講した診断士の方には、コンサルティングのスキルを修得していただきたいことはもちろんですが、そのような環境の変化に対して、きちんと対応できる力も身につけてもらいたいと思います。受講生の方が、本講座で培った経営改善計画の策定や資金調達支援、DX支援のスキルを通じて、事業者様の「資金繰り」や「人材育成」などの経営課題を1社でも多く解決してもらえる存在になってほしいと思います。本講座を提供するCFJのコンサルタントが持つ様々な分野の専門知識は、事業者様にとりましても大変有益なものになります。これまで相談されてきた補助金支援に限らず、省人化支援による人手不足解消や、コロナ融資の返済に対応する事業再生支援、Webマーケティングによる販路拡大の支援など、経営に関するご相談がございましたらぜひお気軽にお声掛けください。

裏面もぜひご覧ください!

今月のオススメ補助金 & 助成金

近年、後継者不在で悩んでおられる中小企業経営者が増えています。東京商工リサーチの調べによると、廃業件数の6割は黒字事業者です。また廃業理由の3割が後継者難でした。日本企業のうち99%を占める中小企業は、我が国経済の土台を支えています。業績のよい中小企業が廃業していくことは、技術革新の衰退や雇用減少につながります。そこで、国は中小企業の事業承継支援に力を入れています。その支援策の一つに「事業承継・引継ぎ補助金」があります。事業承継・引継ぎ補助金は、M&A時の専門家活用費用や事業承継・引継ぎ後の設備投資や販路開拓、設備廃棄費用

等を支援いたします。第9次公募は4月30日まで実施されています。

申請枠は「経営革新枠」補助上限額600万円～800万円、補助率1/2、2/3、「専門家活用枠」補助上限額600万円、補助率1/2、2/3「廃業・再チャレンジ枠」補助上限額150万円、補助率1/2、2/3です。事業承継をお考えの事業者様はこの補助金の活用をご検討ください。

担当：津谷川 匠 (中小企業診断士)

経営革新枠
補助上限額
600万円～800万円
専門家活用枠
補助上限額
600万円
廃業・再チャレンジ枠
補助上限額
150万円
補助率 各1/2、2/3

悩める経営者の右腕に 制作の右腕

クリエイティブの現場から

チラシなどの書面をパッと見て、まず最初に目に行くのはキャッチコピーです。その一瞬でお客様の心を掴むためにも、メインのキャッチコピーは5～15文字の短く印象的なものにしましょう。まずは商品・サービスの強みを箇条書きで書き出してみてください。次に、それらを表すシンプルで印象的なフレーズを考えましょう。幸福感や安心感、強いインパクトなど、感情を刺激する言葉が効果的です。また、アプローチしたいターゲット層を意識することも重要です。記憶に残りやすい誠実なキャッチコピーを掲げて、お客様の心をごっちり掴みましょう。 担当：白水あかね (グラフィックデザイナー)

社長の野望

生成AI、たとえばChatGPTのような技術は、今やITに詳しい人だけではなく、私たち経営者全員が使いこなす必要がある時代になりました。誰もが活用しなければ、時代から置いていかれる恐れがあります。私たちの会社では社員全員がITスキルに関係なく、日々の業務にこれらのツールを活用するよう努めています。ただ情報を検索するだけでなく、社内の貴重なノウハウを組み込むことで、生成AIはもっと力を発揮します。

自社での導入を検討しているけど、どう進めればいいのかわからないという時は、ぜひ私たちに相談してください。一緒に最新のテクノロジーを活用し、ビジネスを前進させましょう。

ソフトウェアは世界を飲み込む。

by マーク・アンドリーセン (ソフトウェア開発者)

今月のお気に入りの格言

サービス紹介

悩める経営者の右腕に 売上アップの右腕

スマホで
簡単
アクセス!

『売上アップの右腕』は進化しています！HPを作りたい、インスタを運用したい、色んなご希望が寄せられています。でも待つて！そのHP、本当に必要ですか？なぜインスタ？Webマーケティングのツールは、事業者様の商品、サービス、現状によってはそれ自体があまり役に立たないことも残念ながらあります。『売上アップの右腕』は本当に売上アップにつながる施策から一緒に考え、ご提案することで結果を出しています。

担当：檜山ゆりか (中小企業診断士)

編集後記

一言で経営コンサルタントといっても専門分野、得意分野は人それぞれで異なりますので、実状は具体的な業務内容がどういったものなのかはあまり知られていないことが多いかもしれません。今回ご紹介したサービスは、診断士が中小企業者に診断助言を行う際の支援テーマを学んでいただく内容となっております。今回は診断士向けですが、経営に関する知識は事業者様にもぜひ、コンサルティングの場で有効活用いただきたいと思っております。

担当：佐藤泰充

株式会社コムラッドファームジャパン

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町1-13 CONVEX神保町2階
TEL 03-6261-5351 FAX 03-6261-5352 comrade-firm.co.jp